

Wie zijn wij

DESTRATENMAKER.COM is een tuinontwerp- en bestratingsbedrijf in Hillegom dat al ruim 13 jaar actief is in de bestratingsbranche. Het bedrijf is eigendom van Marcel van Viersen.

Dankzij zijn gedegen vakmanschap en zijn creatieve aanpak heeft Marcel een omvangrijk klantenbestand weten op te bouwen, vooral in het hogere marktsegment en bij grote aannemers zoals de BAM.

Het bestaande klantenbestand vormt de stabiele basis van de onderneming. Toch wil van Viersen dit bedrijf verder uitbreiden. Daarbij geeft hij er de voorkeur aan om dit te doen samen met andere zelfstandige ondernemers. In de gezamenlijkheid van een zogenaamde franchiseconstructie kunnen voor alle partijen kostenreducties en omzetverhogingen worden bereikt.

Hoe een dergelijk franchiseconstructie eruit ziet, wordt verderop in deze **brochure** uitgelegd.

Als je graag wat meer wilt weten over DESTRATENMAKER.COM, kun je terecht op www.destratenmaker.com

Onze franchisevisie

Als DESTRATENMAKER.COM zijn wij ervan overtuigd dat jij liever als zelfstandige werkt dan in loondienst. Immers: het gevoel van vrijheid dat jij als 'buitenluchtmens' van nature al kent, krijgt een extra dimensie wanneer je 'eigen baas' wordt: je komt los van de gezagsverhouding met de werkgever en verwerft de vrijheid om het werk naar eigen inzicht te regelen.

Ondanks deze aantrekkelijke kanten van het vrije ondernemerschap durven veel straatmakers het niet aan om een zelfstandig bestaan op te bouwen. Nou is dat ook niet makkelijk. Hoe moet de markt bewerkt worden? Hoe moeten boekhoud- en belastingzaken geregeld worden? Hoe kom ik aan extra mankracht als opdrachten samenvallen?

De kracht van franchise is dat dit soort problemen tamelijk moeiteloos worden opgevangen, terwijl de voordelen van het zelfstandig ondernemerschap volledig overeind blijven.

Hoe? Door jouw stratenmakersbedrijf te 'omringen' met een reeks ondersteunende diensten van een ervaren bedrijf dat genoemde problemen al lang achter de rug heeft: DESTRATENMAKER.COM.

Onder de vleugels van dit Noord Hollandse stratenmakersbedrijf kun jij als (startende) zelfstandige straatmaker een samenwerking aangaan die je al gauw zal leiden naar drie aantrekkelijke einddoelen: minder risico's - minder kosten - meer omzet.

Een resultaat dat ze in hun eentje nooit zouden weten te bereiken.

Een resultaat dat groter is dan de optelsom van de afzonderlijke delen.

Ons franchiseaanbod

Startende zelfstandige straatmakers in het zadel helpen en hen zodanig te ondersteunen dat dit voor alle partijen extra voordeel oplevert. Dat is wat DESTRATENMAKER.COM voor ogen staat met haar franchiseaanbod.

Dit doel kan alleen bereikt worden als het aanbod compleet en evenwichtig van samenstelling is. Bij DESTRATENMAKER.COM is dat het geval.

Wanneer jij met ons in zee wilt gaan en wij na een eerste informatief gesprek tot de conclusie komen dat dit in beginsel tot een constructieve samenwerking kan leiden, wordt er door een notaris een contract opgesteld. Bij tekenen van dit contract krijg je ook de beschikking over het franchisehandboek. Daarin staat precies (inclusief de kosten) beschreven wat het franchiseaanbod van DESTRATENMAKER.COM inhoudt.

In grote lijnen komt het op het volgende neer:

Administratieve ondersteuning

Zowel in de opstartfase als in de vervolgfase krijg je ondersteuning van een professioneel administratiekantoor. Later worden alle boekhoudzaken (facturering, debiteuren- en crediteurenadministratie) en ook alle belastingzaken (inkomstenbelasting, omzetbelasting) door dit administratiekantoor voor jou op orde gemaakt.

Professionele marktwerking

Als beginnend zelfstandig straatmaker heb je nog geen naamsbekendheid. Dat maakt het extra moeilijk om de markt op te gaan. In ons franchiseaanbod kun je profiteren van de naamsbekendheid die DESTRATENMAKER.COM al 13 jaar heeft. Daarmee krijgt jouw bedrijf in korte tijd een professionele uitstraling. Bovendien zorgt de uniformiteit in de pr-uitingen (busopschriften, werkkleding, briefpapier) voor een grotere herkenbaarheid bij een breed publiek. Daarnaast beschikt destratenmaker.com over een professionele website waar iedere franchisenemer zijn voordelen van heeft.

Coördinatie opdrachten

Als er te weinig opdrachten zijn, kom je als ondernemer in de problemen. Maar ook als in korte tijd erg veel en/of erg omvangrijke opdrachten binnenkomen kun je (zeker als eenmansbedrijf) in moeilijkheden belanden: je kunt je werk niet aan. In de DESTRATENMAKER.COM franchiseformule doet zich dit probleem niet voor: opdrachten worden zodanig gespreid over de participerende franchisebedrijven dat iedereen ten volle meeprofiteert van een opdracht die anders wellicht verloren zou gaan. Met extra gunstige voorwaarden voor het deelnemende bedrijf dat de opdracht heeft binnengehaald.

Verbreding dienstverlening

Als beginnend straatmaker kun je meestal weinig meer bieden dan de basistaken van je vak: aanleg en onderhoud van straatwerk. In de constructie waarbij je kunt terugvallen op franchisegever DESTRATENMAKER.COM wordt dit pakket aanzienlijk uitgebreid. Zo kun je onder meer gebruik maken van de faciliteiten die DESTRATENMAKER.COM biedt op het gebied van het ontwerpen van tuinen (ontwerptekeningen).

Vakkundige ondersteuning

Niet alleen bedrijfsorganisatorisch loop je als beginnend ondernemer tegen problemen aan, ook op het vakinhoudelijke vlak doen zich steeds weer dingen voor waar je niet zomaar antwoord op weet. In een dergelijk geval is het bijzonder prettig franchisegever DESTRATENMAKER.COM achter de hand te hebben die jarenlange ervaring heeft in de meest uiteenlopende problemen. In gezamenlijkheid kunnen vaak oplossingen gevonden worden die in een solitaire situatie niet boven water komen. Regelmatig overleg tussen alle franchisepartners draagt daar sterk aan bij.

Verbetering bereikbaarheid

Ondanks de razendsnelle ontwikkelingen op het gebied van de mobiele telefonie ben je als zelfstandig straatmaker vaak moeilijk bereikbaar. Het valt niet mee een klant te woord te staan (of zijn boodschap te noteren) als je net staat af te trillen. De centrale receptie- en telefoondienst van de DESTRATENMAKER.COM groep is in een dergelijk geval een ideale oplossing. De klant is verzekerd van een correcte communicatie.

Bedrijfseconomische ondersteuning

Collectiviteit geeft kracht. Doordat de franchiseorganisatie van DESTRATENMAKER.COM op tal van terreinen collectief kan inkopen, kan een reeks aan kortingen worden bedongen. Of het nu gaat om verzekeringen, materiaal, tuindecoraties of afspraken met onderaannemers (bestratingen, verlichting, tuinhuisen), overal levert de collectiviteit een versterkte onderhandelingspositie op die zich vertaalt in interessante kortingen.

Jouw voordelen

Als je op de vorige webpagina gelezen hebt wat het franchiseaanbod van DESTRATENMAKER.COM inhoudt, hoef je nauwelijks meer overtuigd te worden: participeren in onze organisatie levert jou een hele reeks voordelen op. Voordelen die je in je eentje niet zou bereiken. Uiteindelijk komen ze erop neer dat je minder risico's loopt en meer professionaliteit kunt inbrengen, waardoor je de kosten reduceert en de omzet verhoogt.

Dat dit kan is een gevolg van de voordelen die het franchiseaanbod van DESTRATENMAKER.COM jou oplevert:

Versterkte acquisitie

Het veroveren van de markt wordt een stuk makkelijker omdat je gebruik kunt maken van het professionele - DESTRATENMAKER.COM concept. Meer naamsbekendheid bij een groter publiek is daarvan een rechtstreeks gevolg.

Verbeterde administratie

Je wordt bevrijd van een heleboel papieren rompslomp en krijgt daarvoor in de plaats een professionele organisatie ter beschikking die jou bij de opstart en ook later ondersteunt op tal van boekhoudkundige en fiscale zaken.

Bredere dienstverlening

Je kunt klanten meer bieden dan alleen aanleg en onderhoud van tuinen. Ook het maken van professionele ontwerptekeningen en het aanbieden van een showtuin komen binnen handbereik. Verder zijn er nog verscheidene andere 'lastige' zaken die je uit handen worden genomen, zoals het uitbrengen van offertes en het verzenden van facturen.

Extra opdrachten

Opdrachten die in de traditionele situatie voor jou onbereikbaar waren (bijvoorbeeld omdat ze voor een eenmansbedrijf te omvangrijk waren), gaan dankzij de franchiseconstructie wel tot de mogelijkheden behoren doordat ze onder enkele DESTRATENMAKER.COM franchisenemers verdeeld kunnen worden.

Meer vakmanschap

In een bredere organisatie waarin regelmatig overleg gevoerd wordt kunnen deelnemers profiteren van elkaars vakkennis. Voor jou als DESTRATENMAKER.COM deelnemer levert dat een verhoogd vakmanschap op waar jouw klanten rechtstreeks van profiteren.

Betere bereikbaarheid

De centrale receptie- en telefoondienst van DESTRATENMAKER.COM maakt dat jouw bedrijf te allen tijde bereikbaar is.

Kostenreducties

Vooraf op het vlak van de inkoop kunnen de kosten naar een lager niveau worden gebracht. DESTRATENMAKER.COM kan collectieve kortingen bedingen als het gaat om verzekeringen, materialen en diensten.

Ruimere investeringsmogelijkheden

Grote (tuin)machines kosten veel geld. De aanschaf ervan wordt echter een stuk rendabeler wanneer deze machines via huurafspraken breder (onder alle franchisenemers) kunnen worden ingezet. Een inzet waar jij als zelfstandig straatmaker van kan meeprofiteren.

Bescherming werkgebied

Bij de franchiseconstructie van DESTRATENMAKER.COM hoef je er niet bang voor te zijn dat een andere franchiseparticipant in jouw vijver vist. Tussen deelnemers worden nauwkeurige afspraken gemaakt over de begrenzing van het werkgebied.

Jouw verplichtingen

Het dienstverleningspakket van de DESTRATENMAKER.COM franchiseorganisatie is veelomvattend. En daardoor zijn de voordelen groot voor jou als startend zelfstandig ondernemer. Het lijkt er bijna op dat via franchise de hemel op aarde binnen handbereik komt.

Want buiten de onbetwiste voordelen kent de franchiseconstructie ook een aantal strikte voorwaarden. Voorwaarden die voor jou onontkoombare verplichtingen inhouden.

Deze verplichtingen betreffen een drietal hoofdgebieden.

1. Inzet en werkhouding

Kiezen voor een zelfstandig bedrijf lukt alleen als je beschikt over de ware ondernemingsgeest. Dat houdt in dat je niet terugschrikt voor werkweken van zestig uur. Voortdurend wordt een beroep gedaan op jouw inzet en doorzettingsvermogen. En voortdurend houd je nauwlettend in de gaten waar zich op de 'straatmarkt' nieuwe kansen voordoen. Alleen kandidaten met een dergelijke werkhouding maken kans op een plek in de franchiseorganisatie van DESTRATENMAKER.COM.

2. Opleiding

DESTRATENMAKER.COM werkt alleen met gekwalificeerde vaklui. Als jij je bij ons wilt aansluiten, moet je minimaal beschikken over de papieren straatmaker **of deze willen halen**. Aanvullende certificaten en ook praktijkervaring werken extra in je voordeel.

3. Naleven van de franchisespelregels

Wie in een voetbalelftal speelt, houdt zich aan de spelregels. Voor deelnemers aan de franchiseorganisatie van DESTRATENMAKER.COM geldt dat evenzeer. Die afspraken hebben betrekking op:

Concurrentiebescherming

Met DESTRATENMAKER.COM -participanten worden afspraken gemaakt over het eigen werkgebied. Werving buiten dat gebied is niet toegestaan.

Naamvoering

Als deelnemer ben je verplicht de naam DESTRATENMAKER.COM te voeren, een verplichting waar je ook de vruchten van plukt.

Bedrijfspromotie

Voor promotionele activiteiten en reclame-uitingen moet je je aansluiten bij het concept van DESTRATENMAKER.COM.

Verzekeringen

De verzekeringen die je als DESTRATENMAKER.COM -partner moet afsluiten, zijn contractueel vastgelegd.

Kwaliteitsbewaking

Je moet voldoen aan alle wettelijke bepalingen, vergunningen en licenties. Je bent verplicht om de goede staat van de uitrusting te behouden en je kunt door de franchisegever genoodzaakt worden (extra) opleidingen of cursussen te volgen.

Informatieverstrekking

Je bent verplicht DESTRATENMAKER.COM als franchisegever op de hoogte te stellen van de bedrijfseconomische resultaten, door middel van een maandelijkse rapportage aan de accountant van DESTRATENMAKER.COM.

Projectverantwoordelijkheid

Als DESTRATENMAKER.COM deelnemer ben je aansprakelijk voor je eigen opdrachten.

Materiaalinkoop

Voor de inkoop van materialen ben je aangewezen op DESTRATENMAKER.COM.

Contributie

Voor het gebruikmaken van het franchisenetwerk van DESTRATENMAKER.COM wordt maandelijks een vergoeding in rekening gebracht.

Contractduur

Als je met DESTRATENMAKER.COM in zee gaat, doe je dat voor minimaal vijf jaar.

Jouw geschiktheid

Aan de hand van onderstaande checklist kun je in grote lijnen bepalen of zelfstandig ondernemerschap in het franchiseverband van DESTRATENMAKER.COM iets voor jou is.

Als je van de 10 vragen er minimaal 9 met ja beantwoordt heeft het zin om je gegevens aan ons door te geven, via de knop [Aanmelding](#). Wij nemen dan contact met je op.

Vraag 1

Ben ik bereid om meer dan 40 uur per week te werken? ja nee

Vraag 2

Heb ik voortdurend oog voor het binnenhalen van opdrachten? ja nee

Vraag 3

Staat mijn partner positief tegenover mijn stap naar zelfstandigheid? ja nee

Vraag 4

Heb ik zakelijk inzicht? ja nee

Vraag 5

Beschik ik over voldoende vakmanschap? ja nee

Vraag 6

Ben ik bereid onder de vlag van DESTRATENMAKER.COM te opereren? ja nee

Vraag 7

Ben ik bereid maandelijks mijn bedrijfsresultaten bekend te maken? ja nee

Vraag 8

Ben ik bereid om hard te werken, ook buiten de normale werktijden om? ja nee

Vraag 9

Realiseer ik me dat de verbintenis voor vijf jaar is? ja nee

Vraag 10

Beschik ik over de juiste 1+1=3 mentaliteit die nodig is voor franchise? ja nee

Aanmelding

Ja, Ik ben ervan overtuigd dat de franchiseconstructie die DESTRATENMAKER.COM aanbiedt goed bij mij past. Ik herken de voordelen en schrik niet terug voor de verplichtingen die ermee samenhangen.

Om die reden stel ik het op prijs om uitgenodigd te worden voor een informatief gesprek en waar mij de hele verdere procedure zal worden toegelicht.